



Vertriebsmitarbeiter (m/w/d)

Deine Aufgaben - So bringst du dich ein:

- Systematische Betreuung des Verkaufsgebietes und des bestehenden Kundenstammes
- Erschließung des Verkaufsgebiet und zielgerichtete Akquise von Neukunden durch die Anwendung unseres CRM
- Technische Beratung bei den Kundenbedürfnissen, wie Fahrzeugspezifikationen deren technischen Aufbauten und Kostenkalkulationen.
- Neben unserem umfassenden Portfolio IVECO (Diesel, BIOMETHAN, BEV und Nikola BEV/FCEV) und FIAT Professional (Diesel und BEV), kümmerst du dich auch um unsere Soft-Offers wie z.B. Beitragsmöglichkeiten, Finanzierungen und Serviceverträge
- Betreuung deiner Kunden nach dem Verkauf bis zur Auslieferung von Neufahrzeugen unterstützt durch ein starkes Back-office

Dein Profil - Das bringst du mit:

- Eine große Portion Drive: hohe Einsatz- und Lernbereitschaft
- Kommunikative Stärke sowie Durchsetzungs- und Konfliktfähigkeit, sowie Verhandlungsgeschick
- Erfahrung im Vertrieb von Nutzfahrzeugen, technischen Maschinen oder Produkten im Anlagen- bzw. Maschinenbau, wenn nicht vielleicht bist Du im Möbelhandel und Beratung, oder im Baustoffhandel tätig?
- Du magst es die Zügel in deiner Hand zu haben: Humor auch in herausfordernden Situationen, eine eigenständige Struktur und Zielorientierung.

Unsere Benefits:

- Werde Teil unseres bunten Teams, das zu jeder Zeit an einem Strang zieht und dich gerne unterstützt.
- Ein Arbeitsumfeld mit flachen Hierarchien und Südtiroler Familien-Kultur
- Technisch ausgereifte und innovative Fahrzeuge mit dem starkem Aftersale/Service als dein Verkaufsargument
- Im Austausch für deinen Fleiß, Flexibilität und Langatmigkeit, garantieren wir Erfolgserlebnisse, Spaß und eine überdurchschnittliche performanceorientierte Entlohnung ohne Deckelung.

Luogo di lavoro: Bolzano

Melde dich, wir freuen uns dich kennenzulernen!

Mail: markus.stofner@gassersrl.it

Numero di telefono: 0471 553111

IVECO

GASSER