



Verkaufsleiter (m/w/d)

Zielalter: 35-45 Jahre

Vorgesetzte(r): Geschäftsleitung / Lukas Gasser, Alex Gasser

Über uns:

„Der Kunde ist unser Arbeitgeber“.

Die Gasser Gruppe ist ein traditionsreiches, familiengeführtes Unternehmen und seit über 70 Jahren ein einzigartiger, kundenorientierter Dienstleister im Nutzfahrzeugbereich. Unter dem Leitmotiv „Wer aufhört, besser zu werden, hört auf, gut zu sein“ streben wir danach, für unsere Kund:innen so exzellent zu sein, dass sie aktiv auf uns zukommen.

Unsere Mission: Wir geben täglich 110 %, um mehr als nur Produkte zu liefern – nämlich persönliche Beratung, vertrauensvolle Partnerschaften und umfassenden Service vor und nach dem Verkauf.

Unsere Werte: Kundenorientierung, Vertrauen, langjähriges Engagement & Leidenschaft, ständige Innovation und Nachhaltigkeit mit Blick auf die kommenden Generationen.

Als verlässlicher Partner bieten wir an unseren Standorten maßgeschneiderte Transportlösungen mit Fahrzeugen von Iveco und Fiat Professional sowie ein Netz aus Werkstätten und Ersatzteillagern.

Ziele der Stelle:

• Marktführerschaft sichern und ausbauen

- Stärkung und Ausbau der Position von Gasser als Marktführer in unserer Region
- Systematische Erschließung neuer Kundenpotenziale.
- Ausbau der Marktanteile in den Segmenten light, medium, heavy

• Strategische Vertriebssteuerung

- Entwicklung und Umsetzung von Verkaufsstrategien auf Basis fundierter Markt- und Kennzahlenanalysen (Marktanteile, Konjunktur, steuerliche Rahmenbedingungen wie Abschreibungsmodelle).
- Sicherstellung einer nachhaltigen Umsatz-, Absatz- und Margenentwicklung.
- Ergebnisverantwortung: Umsatz-, Absatz- und Margenverantwortung in engem Austausch mit der Geschäftsleitung.

• Effiziente Führung und Weiterentwicklung des Vertriebsteams

- Aufbau, Motivation und Coaching eines leistungsstarken Vertriebsteams.
- Klare Zielvorgaben, kontinuierliche Performance-Überwachung und Förderung individueller Entwicklungsschritte.
- Abteilungsübergreifende Zusammenarbeit: Enge Koordination mit Service, After-Sales, Marketing und Finance zur konsequenten Umsetzung der Unternehmensziele.

• Kundenorientierung und Beziehungsmanagement

- Intensivierung langfristiger Kundenbindungen und Ausbau des Netzwerks.
- Positionierung der Marke Gasser als ersten Ansprechpartner für Investitionsentscheidungen im Bereich Nutzfahrzeug/LKW.

IVECO

GASSER

- **Markt- und Wettbewerbsbeobachtung**

- Kontinuierliche Beobachtung von Marktanteilen und Kundensegmenten zur gezielten Steuerung der Vertriebsaktivitäten.
- Permanente Analyse von Trends, Entwicklungen und Wettbewerbsaktivitäten.
- Schnelles Ableiten geeigneter Maßnahmen zur Wahrung der Wettbewerbsfähigkeit.

- **Strategische Positionierung der Marke Gasser**

- Repräsentation und Weiterentwicklung der Marke „Gasser“ im Vertrieb.
- Sicherstellung eines einheitlichen, professionellen Marktauftritts über alle Niederlassungen hinweg
- Schärfung des Außenauftritts in Zusammenarbeit mit der Marketingabteilung durch qualitätsorientierte Maßnahmen und Stärkung der Marktpresenz.

Dein Profil:

- Nachgewiesene Erfahrung in leitender Vertriebsposition
- Tiefes Verständnis für B2B-Vertriebsprozesse.
- Starke analytische Fähigkeiten – gerade im Umgang mit Kennzahlen, Marktanalysen und strategischer Ableitung.
- Verhandlungssicher, zielorientiert und hands-on unterwegs.
- Sprachkompetenz: Deutsch (Muttersprache), Italienisch (perfekt in Wort und Schrift).
- Unternehmerisches Denken, Leidenschaft, Souveränität und ein hoher Qualitätsanspruch.
- Leidenschaft und Begeisterung für Nutzfahrzeuge.

Dich erwartet:

- Eine verantwortungsvolle Führungsposition unter der starken Marke „Gasser“ – Marktführer in unserer Region.
- Gestaltungsfreiheit zur Weiterentwicklung des Vertriebsteams und aktive Mitwirkung an der Unternehmensstrategie.
- Ein attraktives Vergütungspaket inklusive erfolgsbezogener Komponenten.
- Ein dynamisches, familiär geprägtes Umfeld mit flachen Hierarchien und kurzen Entscheidungswegen.
- Die Chance, Teil einer Tradition zu werden, die seit 70 Jahren auf nachhaltigen Erfolg, Service und Kundenorientierung setzt

Melde dich, wir freuen uns dich kennenzulernen!

E-Mail: markus.stofner@gassersrl.it

Numero di telefono: 0471 553111

IVECO

GASSER